

Product Specialist Controlled Environments (Food & Farma)

Als Product Specialist ben je verantwoordelijk voor alle commerciële activiteiten binnen de Food, Farma en overige schone industrie (controlled environments). Je bent voor de klant vanwege jouw expertise hét aanspreekpunt voor kranen, hijs- en hefmiddelen, klimmaterialen en valbeveiliging.

Je realiseert de jaarlijks gestelde omzet- en margedoelen voor jouw productgroepen en (key)accounts binnen het gehele rayon van Mennens Dongen B.V. (Noord-Brabant, Limburg, Gelderland, maar ook België en Duitsland).

Je rapporteert aan de Manager Verkoop Buitendienst.

Kerntaken:

- Je maakt zelfstandig afspraken met klanten en bezoekt (eventueel samen met de commerciële buitendienst) klanten en prospects waar je technische adviezen geeft op basis van jouw expertise en commerciële gesprekken voert.
- Je bedenkt -samen met de klant- op prikkelende en uitdagende wijze de best passende oplossing.
- Je ondersteunt met jouw expertise de commerciële buitendienst bij complexe, technische vraagstukken van de klant.
- Je stelt gedegen rapportages met metingen, tekeningen, foto's en dergelijke op ten behoeve van het maken van offertes (door de binnendienst).
- Je zorgt ervoor dat offertes worden omgezet in concrete orders.
- Je bent actief in het onderhouden en uitbreiden van jouw netwerk(en), op LinkedIn en andere social media en door het bijwonen van events.
- Je bent en blijft op de hoogte van relevante wetgeving en (markt)ontwikkelingen met betrekking tot Food en Farma en het (voedsel)veilig en schoon produceren.
- Je ziet en zoekt nieuwe kansen en mogelijkheden bij klanten om de (omzet-) resultaten van jouw productgroepen, de afdeling en Mennens Dongen B.V. te vergroten.

We verwachten van je:

- een afgeronde commerciële / technische opleiding op MBO+/HBO niveau;
- aantoonbare ervaring in een verkoopfunctie;
- ervaring in de productgroepen (kranen, hijs- en hefmiddelen, klimmaterialen en valbeveiliging) of ervaring in Food en Farma (controlled environments). Beide is een sterke pré;
- uitstekende sociale vaardigheden; je bent in staat klanten voor je te winnen, netwerken te onderhouden en uit te breiden.
- een pioniersrol; je hebt lef, toont initiatief en durft nieuwe wegen te bewandelen;
- een goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal, in woord en geschrift;
- geen 9 tot 5 mentaliteit, bereidheid tot reizen.

Interesse? Solliciteer via Dongen.PZ@mennens.nl